

Wir sind ein innovatives technologieorientiertes Unternehmen in Waiblingen mit dem Schwerpunkt **Füllstandsüberwachung für trockene Schüttgüter**. Zur Verstärkung unseres Teams und Erweiterung des Geschäftsfeldes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## **Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w)**

auch in Teilzeit möglich

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- Aktive Betreuung von Bestandskunden gemeinsam mit den Kollegen/-innen im Außendienst
- Selbständige Kundenakquisition
- Funktion als Ansprechpartner/in für unsere Kunden
- Beratung unserer Kunden zu technischen Fragestellungen
- Erarbeitung detaillierter Angebote und deren Nachverfolgung
- Kaufmännische Erfassung der Kundenaufträge

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Gerne bieten wir Quereinsteigern/-innen mit Interesse am Vertrieb eine Chance
- Starke Affinität zum Vertrieb
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket
- Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Hohes Maß an Kontakt- und Kommunikationsstärke sowie Souveränität
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft

### **Unser Angebot:**

- Leistungsgerechte Vergütung
- Abwechslungsreiche Tätigkeit
- Arbeit in einem kleinen, motivierten Team
- Die Möglichkeit sich mit eigenen Ideen einzubringen
- Flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege
- Unkomplizierten, kooperativen Umgang in sehr gutem Betriebsklima

### **Interesse?**

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung (vorzugsweise als E-Mail, "office@mesima.de", im Format doc oder pdf, oder klassisch als Bewerbungsmappe) mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres möglichen Eintrittstermins. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Andreas Pfister gerne zur Verfügung.